

## curriculum vitae



### INFORMAZIONE PERSONALE

Cognome Nome	<b>PUZONE CLAUDIO OSVALDO</b>
Indirizzo	Via Scanaroli, 50 41124, Modena.
Telefono	Mobile: +39 338 4540804
e-mail	claudio.p@consultmanagement.net
Cittadinanza	Italiana
Data di nascita	04/12/1959
Sesso	Maschio

Data	<b>Anno da 2006 ad oggi</b>
Lavoro e posizione ricoperta	<b>Consulenza di direzione:</b>
Principali attività e responsabilità	Attività di Direzione e sviluppo d'impresa: <ul style="list-style-type: none"><li>- Area Marketing (analisi di mercato, strategia e comunicazione d'impresa)</li><li>- Area Vendite.(tecniche e modelli operativi di sviluppo e monitoraggio)</li><li>- Area dell'organizzazione d'impresa.(pianificazione, controllo e organizzazione assetti aziendali)</li><li>- Area Produzione (analisi e mappatura dei processi aziendali)</li><li>- Area risorse umane (analisi dei profili, ricerca e selezione, team building).</li></ul>
	<b>Formazione manageriale:</b>
	Docente di Marketing , Comunicazione, Gestione vendite, Project management e Organizzazioni Commerciali in collaborazione con i seguenti principali Enti di formazione: <ul style="list-style-type: none"><li>- IFOA (Reggio Emilia, Modena,)</li><li>- CERFORM (Confindustria Ceramica Sassuolo),</li><li>- ECIPAR (CNA Modena e Bologna),</li><li>- FORMART (LAPAM Modena),</li><li>- CIS (Confindustria Reggio Emilia)</li><li>- NUOVA DIDACTICA (Confindustria Modena)</li><li>- F.A.V (Confindustria Emilia area Bologna)</li><li>- CENTOFORM (Confindustria Emilia area Ferrara)</li></ul>

**Data** **Anno da 2011 - 2014**  
Lavoro e posizione ricoperta Commercial Manager  
Principali attività e responsabilità Attività di gestione della rete commerciale:  

- Creazione e gestione della rete commerciale
- Strategie per lo sviluppo delle vendite pianificando, organizzando e coordinando l'attività dei rappresentanti.
- Formazione e affiancamento commerciale costante alla rete.

Nome e indirizzo del datore di lavoro Oltrefrontiera sas. L.go J.Lennon 12 Campogalliano (Mo)  
Tipo di attività e settore Estetica e benessere.(prodotti e attrezzature)

**Data** **Anno 2005-2011**  
Lavoro e posizione ricoperta Responsabile commerciale Italia/Estero  
Principali attività e responsibility  

- Creazione, gestione commerciale e affiancamento costante alla rete vendita.
- Pianificazione dei budget e obiettivi.
- Collaborazione con l'ufficio stile.
- Attività commerciale in showroom.
- Valutazione e predisposizione degli acquisti e riassortimenti.
- Gestione della logistica (tempi di ricevimento e consegna merce).
- Gestioni ordini e incassi.
- Gestione delle problematiche commerciali e accordi sulle modalità di pagamento.
- Gestione e formazione delle risorse umane.
- Gestione contabile e amministrativa

Nome e indirizzo del datore di lavoro Juliette srl, Via dei Cardatori, Blocco 6 Centergross, 40050 Funo di Argelato, Bologna.  
Tipo di attività e settore Commercio all'ingrosso di abbigliamento (pronto moda)

**Data** **Anno 2003-2005**  
Lavoro e posizione ricoperta Responsabile commerciale Italia/Estero  
Principali attività e responsabilità  

- Creazione, gestione commerciale, e affiancamento costante alla rete vendita.
- Creazione di strategie commerciali
- Pianificazione dei budget e obiettivi.
- Collaborazione con l'ufficio stile.
- Gestioni ordini e incassi.
- Gestione delle problematiche commerciali e accordi sulle modalità di pagamento.

Nome e indirizzo del datore di lavoro Waikiki srl, Via Tonso di Gualtiero, 46, 47896, Faetano, Rep. San Marino, RSM.  
Tipo di attività e settore Importazione e commercializzazione di abbigliamento, accessori e calzature.

**Data** **Anno 2001-2003**  
 Lavoro e posizione ricoperta Agente di commercio  
 Principali attività e responsabilità Rappresentante dei marchi Lonsdale, L Jeans e Lonsdale kid per la regione Emilia Romagna  
 Nome e indirizzo del datore di lavoro Gruppo Leaside, presso Reami Srl agenzia per l'Emilia Romagna, Via J. Barozzi, 22, 41100 Modena.  
 Tipo di attività e settore Vendita abbigliamento uomo, donna e bambino.

**Data** **Anno 2001-2003**  
 Lavoro e posizione ricoperta Agente di commercio  
 Principali attività e responsabilità Rappresentante dei marchi Bray Steve Alan, Bsa, 525 e KBS per la regione Emilia Romagna  
 Nome e indirizzo del datore di lavoro Gruppo Einstein P&P Spa, Blocco 24 Centergross, 40050 Funo d'Argelato, Bologna.  
 Tipo di attività e settore Vendita abbigliamento uomo/donna.

**Data** **Anno 1996-2001**  
 Lavoro e posizione ricoperta Agente di commercio  
 Principali attività e responsabilità Rappresentante dei marchi Replay, Replay & Sons e E-Play per la regione Emilia Romagna.  
 Nome e indirizzo del datore di lavoro Fashion Box spa, presso Vintage Sas agenzia per l'Emilia Romagna, Via Indipendenza, 66, 40100 Bologna.,  
 Tipo di attività e settore Vendita abbigliamento uomo, donna e bambino.

**Data** **Anno 1996-1999**  
 Lavoro e posizione ricoperta Agente di commercio  
 Principali attività e responsabilità Rappresentante del marchio G-Star per la regione Emilia Romagna  
 Nome e indirizzo del datore di lavoro G-Star italy presso DRD Sas agenzia per l'Emilia Romagna, Via Indipendenza, 66 ,40100 Bologna.  
 Tipo di attività e settore Vendita abbigliamento uomo/donna.

**Data** **Anno 1990-1999**  
 Lavoro e posizione ricoperta Titolare d'Impresa  
 Principali attività e responsabilità Commercio al dettaglio dei marchi Replay, Diesel, G-Star, E-play, Missixty, Energie, Gas, ecc.  
 Nome e indirizzo del datore di lavoro P.O.box 193 srl , Via Emilia Centro,193, 41100, Modena.  
 Tipo di attività e settore Commercio d'abbigliamento uomo/donna.

## **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

**Titolo della qualifica rilasciata** **Anno 1980**  
 Diploma di scuola media superiore, Perito tecnico industriale Enrico Fermi Modena

Madrelingua **Italiano/Spagnolo**

Altra lingua **Inglese**  
Autovalutazione  
Livello europeo

Comprensione		Parlato		Scritto
Ascolto	Lettura	Interazione orale	Produzione orale	
B2	B2	B1	B2	B1

Capacità e competenze sociali

Spiccata attitudine ai rapporti interpersonali, ottima capacità di lavoro sia in team sia in autonomia, capacità di intermediazione e negoziazione, capacità di comunicare in modo chiaro e preciso, rispondendo a specifiche richieste della committenza e/o dell'utenza di riferimento, grazie alle attività di relazione con la clientela e le varie reti commerciali, svolte nelle diverse esperienze professionali citate.

Serietà e forte motivazione,

Capacità e competenze organizzative

Ottime capacità decisionali e di problem solving, capacità organizzative e di gestione personale, capacità di lavoro anche in condizioni di stress, puntualità, ordine e precisione.

Capacità e competenze tecniche

Conoscenza approfondita delle tematiche del settore abbigliamento, sia per quanto riguarda le fasi produttive che quelle commerciali e distributive acquisita nel corso delle precedenti esperienze professionali citate.

Capacità e competenze informatiche

Padronanza dei principali sistemi di gestione informatica:

- sistema operativo Microsoft Windows e Mac Os x anche con applicativi avanzati
- pacchetto Ms Office
- Internet e posta elettronica,
- gestionali AS 400, Galileo, Arcadia etc.

Patente

Titolare di patente di guida (categoria A e B)

**Autorizzo il trattamento dei dati personali conformemente alla legge 675/96**

In fede

