

INFORMAZIONI PERSONALI

ROBERTO BOTTANI

-  Via Chiozzo 55 – 27100 Pavia - Italia
-  +39 0382 526797  +39 366 5320 340
-  roberto.bottani.pv@gmail.com
-  www.robortobottani.onweb.it

Sesso M | Data di nascita 21/07/1960 | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA PROFESSIONALE

- Da luglio 2017 ad oggi: Business Export Manager
• Nome e indirizzo del datore di lavoro: CONFIMI SERVIZI SRL DI BERGAMO
• Tipo di azienda o settore: **Settori differenti:** Artigianato, moda, pelletteria
• Tipo di impiego: Incarico professionale
• Principali mansioni e responsabilità: Incarico su progetti riguardanti azioni di supporto all'internazionalizzazione delle imprese con obiettivo di accompagnare imprenditori nei loro progetti di sviluppo dei mercati esteri.
- Da luglio 2017 ad oggi: Temporary Sales Manager
• Nome e indirizzo del datore di lavoro: VALMET SPA DI GORIZIA
• Tipo di azienda o settore: **Settore** Industria Trattamento Acque reflue
• Tipo di impiego: Incarico professionale
• Principali mansioni e responsabilità: Sviluppo e implementazione delle vendite sul mercato Italia per una nuova linea di prodotti nel settore trattamento acque reflue. Introduzione e startup di un nuovo distributore per la gestione operativa del business.
- Da giugno 2017 ad oggi: Business Development Manager
• Nome e indirizzo del datore di lavoro: PROMOS AZIENDA SPECIALE DELLA CCIAA DI MILANO, MONZA BRIANZA LODI
• Tipo di azienda o settore: **Settori differenti:** Packaging, artigianato, produzione vetri per edilizia
• Tipo di impiego: Incarico professionale
• Principali mansioni e responsabilità: Attività di assistenza specialistica, servizio di formazione e tutoraggio per l'Internazionalizzazione.
- Da settembre 2016 ad oggi: Tutor
• Nome e indirizzo del datore di lavoro: Servimpresa – Azienda Speciale della Camera di Commercio di Cremona
• Tipo di azienda o settore: **Settori differenti:** startup, aspiranti imprenditori
• Tipo di impiego: Incarico professionale
• Principali mansioni e responsabilità: Attività di tutorato per la creazione ed il consolidamento d'impresa legati ai temi dell'autoimprenditorialità, con l'incarico di accompagnare aspiranti imprenditori nel loro progetto di creazione d'impresa, attraverso attività di challenge e verifica dell'idea imprenditoriale.
- Da luglio 2016 ad oggi: Business Development Manager
• Nome e indirizzo del datore di lavoro: Cornfield & Partners LTD - London

- Tipo di azienda o settore **Settore:** Industrial Waste Water Treatment
 - Tipo di impiego Incarico professionale
 - Principali mansioni e responsabilità Collaborazione con la società finlandese Valmet, leader mondiale nello sviluppo e progettazione di tecnologie applicate nei settori della carta, cellulosa ed energia, per sviluppare una analisi di mercato e creare una rete di distribuzione in Italia per la fornitura di applicazioni ad alto contenuto tecnologico alle industrie di gestione e trattamento rifiuti.

- Da febbraio 2016 ad oggi: Temporary Export Manager
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro Camera di Commercio di Mantova
 - Tipo di azienda o settore **Industrie di settori differenti:** artigianato, produzione infissi
 - Tipo di impiego Incarico professionale
 - Principali mansioni e responsabilità Incarico su progetto Passaporto per l'Export 2016 della Camera di Commercio di Mantova per accompagnare diverse aziende in un percorso rivolto allo sviluppo del loro mercato locale e all'esplorazione dei mercati esteri.

- Da gennaio 2016 ad oggi: Temporary Export Manager
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro Camera di Commercio di Lodi
 - Tipo di azienda o settore **Industrie di settori differenti:** lighting, subfornitura meccanica, gioielleria
 - Tipo di impiego Incarico professionale
 - Principali mansioni e responsabilità Incarico su progetto Passaporto per l'Export 2016 della Camera di Commercio di Lodi per accompagnare diverse aziende in un percorso rivolto allo sviluppo del loro mercato locale e all'esplorazione dei mercati esteri.

- Da dicembre 2015 ad oggi: Business Export Manager
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro SMARTMAN SRL FERRARA
 - Tipo di azienda o settore **Settori differenti:** cleaning per hotellery, costruzione macchine agricole
 - Tipo di impiego Incarico professionale
 - Principali mansioni e responsabilità Incarico su progetto per il Bando MISE Internazionalizzazione Edizione 2015-2016 per accompagnare diverse aziende in un percorso rivolto allo sviluppo del loro mercato locale e all'esplorazione dei mercati esteri.

- Da settembre 2015 ad oggi: Business Development Manager
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro Bergamo Sviluppo - Azienda Speciale della Camera di Commercio di Bergamo
 - Tipo di azienda o settore **Settori differenti:** Artigianato, infissi, piccola distribuzione, commercio
 - Tipo di impiego Incarico professionale
 - Principali mansioni e responsabilità Incarico su Progetto di Sviluppo Territoriale 2015 della Camera di Commercio di Bergamo per accompagnare diverse aziende in un percorso rivolto allo sviluppo del loro mercato locale e all'esplorazione dei mercati esteri e su Progetti di Startupper – formazione, creazione e sviluppo d'impresa.
Tutor - nell'ambito del Progetto Incubatore d'Impresa su attività di accompagnamento personalizzato ad aspiranti imprenditori per la redazione di business plan e propedeutici alla nascita di startup, e del Progetto Orientamento Giovani, attraverso interventi formativi a favore degli studenti delle scuole di II grado.

- Da aprile 2015 ad oggi: Temporary Export manager
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro CIS Scuola per la Gestione d'Impresa – Reggio Emilia
 - Tipo di azienda o settore **Società di formazione** di Unindustria Reggio Emilia

- Tipo di impiego Collaborazione professionale
 - Principali mansioni e responsabilità Sviluppo organizzativo e commerciale
- Da settembre 2014 ad aprile 2015: Business Development Manager
- Nome e indirizzo del datore di lavoro CM Cerliani srl
 - Tipo di azienda o settore **Settore:** Industria meccanica settore produzione componenti per macchine da cucire
 - Tipo di impiego Contratto a progetto
 - Principali mansioni e responsabilità Attività di sviluppo su un progetto di internazionalizzazione e di sviluppo di nuovi mercati all'estero. L'incarico si è sviluppato attraverso l'analisi organizzativa aziendale, la definizione dell'attuale posizionamento strategico, la progettazione della strategia di marketing e la programmazione delle azioni commerciali per l'espansione del business sui mercati esteri target. Il progetto realizzato ha portato alla creazione di una rete di contatti e approccio con aziende e potenziali distributori nei nuovi paesi definiti, Uzbekistan e Kazakistan.
- Da luglio 2014 a febbraio 2015: Business Development Manager
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Cosmopol srl
 - Tipo di azienda o settore **Settore:** Industria meccanica settore produzione macchine per calzature
 - Tipo di impiego Contratto a progetto
 - Principali mansioni e responsabilità Sviluppo organizzativo e commerciale: adeguamento organizzazione interna; progettazione e aggiornamento strumenti di comunicazione; analisi del mercato interno; studio di opportunità di acquisizioni aziendali.
- Da luglio 2014: Senior Temporary Export Manager:
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Multiconsult srl – Bergamo
 - Tipo di azienda o settore **Settori differenti:** sicurezza passiva, artigianato, produzione infissi
 - Tipo di impiego Collaborazione professionale
 - Principali mansioni e responsabilità Incarico su progetti di internazionalizzazione (Progetto L.E.T.2014 di Unioncamere) per accompagnare le aziende in percorsi di sviluppo internazionale
- Da novembre 2012 a novembre 2014: Export Business Manager
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Falegnameria Marinoni Giuliano & c snc
 - Tipo di azienda o settore **Industria:** Industria artigiana settore produzione serramenti
 - Tipo di impiego Contratto a progetto
 - Principali mansioni e responsabilità Responsabile Commerciale estero. L'incarico, avente l'obiettivo di espandere il mercato estero attraverso la selezione di partner commerciali per promuovere e distribuire i prodotti fabbricati localmente, dà continuità alle esperienze maturate precedentemente. Oltre all'attività progettuale, la responsabilità si estendeva anche su attività di affiancamento all'imprenditore nelle aree amministrative e gestionale, con particolare attenzione all'analisi dei costi, al miglioramento della produttività, all'incremento della marginalità e alla creazione di nuove linee di business.
- Da giugno 2012 a novembre 2012: Temporary Export Manager
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Camera di Commercio di Pavia
 - Tipo di azienda o settore **Industrie di settori differenti:** artigianato
 - Tipo di impiego Contratto a progetto

<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Incarico su Progetto L.E.T. 2012 di Unioncamere (Camera di Commercio di Pavia) per accompagnare tre aziende in un percorso rivolto all'esplorazione dei mercati esteri.</p>
<p>Da gennaio 2012 a giugno 2012:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore 	<p>Business Manager Carbocrom srl</p> <p>Azienda italiana distributrice di specialità chimiche operante nei settori Vernici, Inchiostri, Plastica, Coating, Prodotti chimici speciali, materie prime, additivi, coloranti, pigmenti organici ed inorganici.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Contratto di lavoro a tempo indeterminato e pieno Business Manager Responsabile della forza vendita diretta e indiretta.</p>
<p>Da marzo 2011 a dicembre 2011:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marketing Specialist Manager Linea Più spa</p> <p>Società italiana multi utility operante nei settori Gas, Energia Elettrica, Fotovoltaico Contratto a progetto (impegno orario a tempo pieno) Progettazione e sviluppo campagne di marketing e promozionali: progettazione strumenti promozionali per la forza vendita diretta e indiretta.</p>
<p>Da gennaio 2010 a dicembre 2010</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Business Development Manager Merli Marmi srl</p> <p>Azienda italiana operante nella lavorazione di Marmo e Granito</p> <p>Contratto di lavoro a progetto e a tempo pieno Sviluppo di una nuova linea di prodotti; pianificazione del marketing strategico; definizione delle politiche commerciali e di distribuzione verso i mercati internazionali</p>
<p>Dal 1987 al 2009:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Business Unit Manager Huntsman Advanced Materials (ex Ciba Geigy)</p> <p>Multinazionale americana operante nel campo della chimica industriale (polimeri epossidici e poliuretanic, adesivi) Contratto a tempo indeterminato e pieno Direttore Commerciale Sud Est Europa</p>
<p>Dal 1985 al 1987:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>responsabile Sistema Informativo Alfa Romeo spa</p> <p>Industria automobilistica Contratto a tempo indeterminato e pieno Sviluppo Sistemi Informativi gestionali divisionali per la produzione industriale</p>

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Da ottobre 1979 a marzo 1985) **Laurea in Economia e Commercio**

Università degli Studi di Pavia – laurea Magistrale – votazione 88/110

Da ottobre 1974 a giugno 1979)

Maturità Scientifica

Liceo Scientifico Statale G. Galilei di Voghera (PV)

Allo scopo di illustrare più dettagliatamente i corsi di formazione frequentati e le certificazioni ottenute, allego il documento "**Training Courses Bottani 2018**" con i riferimenti di ciascuno.

COMPETENZE CERTIFICATE

Certificazione:	Iscrizione nell' Elenco Nazionale degli OIV - Organismi Indipendenti di Valutazione della performance
Ente certificatore:	Dipartimento della Funzione Pubblica - Presidenza del Consiglio dei Ministri- Roma
Competenza Certificata:	Attestazione delle competenze per il ruolo di Export Manager per l'Internazionalizzazione
Ente certificatore:	RINA SERVICE SPA - Genova
Certificazione:	Iscrizione nell' Elenco Soggetti Accreditati per lo svolgimento di Incarichi di collaborazione
Ente certificatore:	EUPOLIS LOMBARDIA
Competenza certificata:	Manager Professionista - Professione esercitata ai sensi della legge 4/2013
Ente certificatore:	AMPIT – Associazione Manager Professionisti Italiani
Certificazione:	Inglese – Livello C1 CEFR
Ente certificatore:	British School Group
Certificazione:	Inglese – Best English Communication
Ente certificatore:	Federmanager Academy
Certificazione:	Albo Fornitori per l'Internazionalizzazione delle Imprese Italiane
Ente certificatore:	<u>ITA - ICE</u> – Azienda per la promozione all'estero e l'Internazionalizzazione
Certificazione:	Albo Consulenti per l'Internazionalizzazione per l'Assistenza Specialistica
Ente certificatore:	<u>Promos</u> – Azienda Speciale della Camera di Commercio di Milano
Certificazione:	Albo Docenti/Consulenti dei Corsi di Formazione e Attività di Assistenza
Ente certificatore:	<u>Formaper</u> – Azienda Speciale della Camera di Commercio di Milano
Certificazione:	Albo Esperti per incarichi progettuali nelle aree: Esperti in Discipline economiche e statistiche; Esperti in Gestione di Progetti complessi
Ente certificatore:	<u>Veneto Lavoro</u> – Ente della Regione Veneto per lo sviluppo di progetti innovativi
Certificazione:	Albo Docenti e Prestatori servizi di Tutorato
Ente certificatore:	<u>ServImpresa</u> – Azienda Speciale della Camera di Commercio di <i>Cremona</i>
Certificazione:	Albo Specialisti Formatori e Fornitori di Servizi su temi di Autoimprenditorialità e Cultura d'Impresa
Ente certificatore:	<u>PromoImpresa</u> – Azienda Speciale della Camera di Commercio di <i>Mantova</i>
Certificazione:	Albo Professionisti Esperti in Gestione Operativa e Progettazione iniziative a valere su Bandi Pubblici
Ente certificatore:	<u>Comune di Pavia</u>
Corso:	Bilancio delle Competenze Manageriali
Ente certificatore:	Milano Accademia di Formazione

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	C1	C1	C1	C1	C1
Inglese Livello C1 CEFR ottenuto dalla British School					
Francese	B1	B1	B1	B1	B1

Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- Abilità nel trovare un terreno d'intesa comune con persone provenienti da diversi contesti, ambienti e culture, nel costruire rapporti rapidamente.
- Nel corso della mia attività ho sempre ritenuto la gestione della risorsa umana sia diretta che indiretta di estrema rilevanza e delicatezza. Il sapere ascoltare, indirizzare, accanto all'affiancamento ed allo stimolo nonché la tensione verso l'obiettivo comune fanno parte del mio modello di leadership.
- Ho consolidato una profonda esperienza nel costruire e motivare la squadra e coloro che interagiscono con il gruppo, guadagnando la fiducia e il sostegno dei collaboratori a tutti i livelli, incoraggiando la cooperazione e l'allineamento delle azioni. Presto particolare attenzione alle esigenze dei singoli, della squadra e del lavoro.

Competenze organizzative e gestionali

- Capacità di identificare ed offrire l'opportunità di migliorare le capacità altrui, sviluppandone le conoscenze professionali, in linea con le esigenze dell'azienda.
- Disponibilità ad offrire un sostegno quando è necessario, fornendo il feedback incentrato sul miglioramento dell'efficacia attraverso il coaching e i consigli.
- Definizione di piani di assessment e di sviluppo delle competenze e delle performance per i singoli collaboratori.
- Assegnazione di obiettivi individuali e di gruppo, condivisi e discussi con ognuno, tramite strumenti di MBO.
- Monitoraggio costante e periodico dell'andamento delle prestazioni; attivazioni di azioni correttive al fine di allineare i risultati con gli obiettivi concordati.
- Consuntivazione, verifica e discussione dei risultati raggiunti, con azioni di riconoscimento delle performance.

Competenze professionali

- Ho un'esperienza consolidata nella Direzione Commerciale maturata in un'azienda multinazionale americana, leader nel settore della chimica industriale.
- Successive collaborazioni con realtà aziendali differenti (PMI, multi-utility) mi hanno consentito di arricchire il mio bagaglio professionale, svolgendo di attività di sviluppo di business internazionale, progettazione di studi di fattibilità, ricerca di partner industriali e commerciali, agenti, distributori, organizzazione di incontri con potenziali clienti.
- Sono abituato ad operare per obiettivi per il raggiungimento dei risultati, possiedo spiccate capacità organizzative, con particolare orientamento al cliente, attenzione all'efficienza e alla motivazione delle risorse umane.
- Flessibilità operativa, capacità di identificare e risolvere i problemi e tenacia nel raggiungimento degli obiettivi aziendali, mi hanno permesso di raggiungere importanti e rilevanti risultati.
- Capacità di mantenimento di una forte attenzione al cliente, rispondendo alle esigenze attuali e future dei clienti, sia interni che esterni. Considero i clienti come partner di valore, che permettono di sviluppare il business, impegnandomi nel rafforzare il desiderio di capire le loro esigenze e soddisfarle, lavorando per uno scopo reciproco, e aumentandone il valore delle relazioni.

- Capacità di affrontare in modo efficace il cambiamento, gestendone il rischio e l'incertezza.

Competenze informatiche

- Ottima conoscenza dei programmi in ambiente Windows (Microsoft Office), SAP, Internet, Lotus Notes ed altri.
- Esperienza di conduzione di progetti informatici nel ruolo di Project Manager.

Altre competenze

Sostituire con altre rilevanti competenze non ancora menzionate. Specificare in quale contesto sono state acquisite. Esempio:

- falegnameria

Patente di guida

B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Seminari

Attività Didattica 2017-2018: Formatore presso Liceo Scientifico Statali Cairoli di Pavia – Progetto Alternanza Scuola – Lavoro. Corso di Formazione: “Dall’Idea all’Impresa” tenuto a diverse classi del Liceo Scientifico

Attività Didattica 2016–2017 e 2017-2018: Formatore presso Bergamo Sviluppo – Azienda Speciale della Camera Di Commercio di Bergamo – Progetto Alternanza Scuola – Lavoro. Corso di Formazione: “Dall’Idea all’Impresa” tenuto a diverse classi degli Istituti Statali Superiori della Provincia di Bergamo

Presentazioni

Ottobre 2015: Seminario: “Il Business Plan: Come presentarsi efficacemente per ottenere finanziamenti” tenuto presso Confindustria Vercelli Valsesia

Progetti

Ottobre 2015: Presentazione: “Il comportamento del Consumatore nel Mercato dell’Energia – Come acquisire nuovi clienti” tenuto presso Linea Più Gruppo LGH.

Settembre 2015. Progetto: “Social Media Marketing – Un nuovo modello di comunicazione” Sviluppato presso Pinea Più Gruppo LGH.

Conferenze

Settembre 2015: Progetto: “Come sviluppare una nuova Social Web Strategy” sviluppato presso Linea Più Gruppo LGH.

Marzo 2015: Evento B2B “Le Reti d’Impresa: Un nuovo modello di Business per conquistare i mercati locali ed internazionali facendo sistema” tenuto presso Confindustria Pavia.

Corsi di Formazione

Attività didattica Anno Accademico 2009 – 2010: Docente presso:

Università Degli Studi di Pavia - Facoltà di Economia, Laurea Magistralis in International Business and Economics - del Corso “Distribution and Customer Management in Multinational Companies (Distribution Network Management; A new Customer Service Centre Europe Concept; Global Customer Key Account Management; Sales Force Performance & Development Program)” tenuto in lingua inglese ad un gruppo internazionale di studenti

Appartenenza a gruppi / associazioni

Vicepresidente dell’Associazione Sviluppo Persone Imprese Tecnologie – **ASPIT** - avente l’obiettivo di creare una piattaforma stabile operativa di interscambio e networking che consenta alle aziende di entrare in contatto con figure manageriali che possano supportarle per lo sviluppo del proprio business. Socio Fondatore e Membro Consiglio Direttivo di **I.M.I.T.** - Associazione Italiana manager per l’Internazionalizzazione, associazione che si propone di garantire la qualificazione degli esperti che operano nel commercio con l’estero e nei processi di internazionalizzazione delle imprese.

Socio di **AMPIT** - Associazione Manager Professionisti Italiani, avente lo scopo di riconoscere,

valorizzare e sostenere lo sviluppo della managerialità accrescendo la qualificazione e la riconoscibilità dei Manager come professionisti in Alta Direzione Aziendale.

Dati personali Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Pavia, 21.02.2018

Roberto Bottani

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Roberto Bottani', is written over a light pink rectangular background.