






# CURRICULUM VITAE

## Gabriele Vignali

### Informazioni personali



 Via Torricelli, 42 - 42019 Scandiano (RE)  
 +39 340.8133104  
 [gvignali@orientacoaching.it](mailto:gvignali@orientacoaching.it) - email pec: [gvignali@pec.it](mailto:gvignali@pec.it)  
 [www.orientacoaching.it](http://www.orientacoaching.it) (in costruzione)  
 Skype: gabriele.vignali.gab05  
 Data di nascita 05/11/1970 | Nazionalità Italiana | Partita Iva 02558990350

**Profilo:** opero come consulente nell'ambito delle risorse umane e della formazione professionale dal 2006; attualmente come libero professionista.

In precedenza, dopo gli studi linguistici, per oltre un decennio ho maturato una significativa esperienza aziendale "sul campo" come area manager e responsabile commerciale-marketing in primarie aziende del settore ceramico, in Italia e all'estero. A partire dai primi anni 2000 ho intrapreso un percorso professionale in ambito HR e sviluppo risorse umane, in collaborazione con primari enti di formazione e società di consulenza, in Emilia Romagna e in altre regioni.

Mi sono occupato principalmente di progettazione di percorsi formativi (a mercato e finanziati da fondo sociale europeo e Fondi Interprofessionali) e di docenza. Ho collaborato all'analisi e alla definizione delle politiche aziendali e di sviluppo di enti e aziende - nel mercato della formazione aziendale - definendo l'offerta formativa sulla base di analisi del fabbisogno organizzativo e formativo dei principali stakeholders, clienti e partner.

Sono Coach accreditato ACC ICF (International Coach Federation) e Practioner secondo il modello INNER GAME™ di W. Timothy Gallwey. In precedenza ho conseguito qualifica professionale di Orientatore e scuola-lavoro per operatori della formazione professionale.

Svolgo attività didattiche e di docenza nelle seguenti aree:

- Comunicazione e relazione con il cliente
- Tecniche di vendita
- Marketing strategico e operativo, Marketing dei servizi
- Diverse in area HR, sviluppo organizzativo e team building (con l'ausilio di strumenti di coaching)

Per un elenco più esauriente dei progetti e collaborazioni a cui ho partecipato, maggiori dettagli sono disponibili su richiesta

### Esperienze professionali

Dicembre 2006 - corrente

Posizione

#### Formatore, progettista e consulente aziendale

**Consulente in materia di formazione, comunicazione e sviluppo risorse umane. Progettista di interventi formativi. Docente, program manager.**

- Consulenza tecnica in materia di formazione professionale per le aziende, rilevazione fabbisogni e definizione di Piani formativi individuali e aziendali
- Analisi dei fabbisogni formativi, finalizzati a piani di miglioramento
- Analisi strumenti finanziari e bandi per la realizzazione di attività formative finanziate
- Promozione, gestione e coordinamento di interventi formativi
- Elaborazione piani formativi individuali e percorsi di orientamento professionale
- Docenze in corsi, seminari e workshop, nell'ambito della comunicazione aziendale, relazione con il cliente (sales & marketing) e sviluppo risorse umane.

**Life-Business-Learning Coach, accreditato ACC ICF (International Coaching Federation) e Coach Practitioner secondo il metodo Inner Game™**

Principali attività	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Consulenze normative e tecniche in tema di progettazione, gestione e coordinamento di attività formative (corsi, apprendistato, tirocini, certificazioni di competenze, ecc..)</li> <li>▪ Progettazione, gestione organizzativa, tecnica e finanziaria delle attività formative</li> <li>▪ Partecipazione a workshop di coordinamento tra reti di partner</li> <li>▪ Sviluppo di partnership tra i diversi attori del processo formativo</li> <li>▪ Consulenza e formazione in materia di sviluppo risorse umane e team building</li> <li>▪ Analisi dei fabbisogni formativi in riferimento ai profili professionali e gap di competenze</li> <li>▪ Sviluppo di partnership tra i diversi attori del processo formativo</li> <li>▪ Docente e relatore seminari su comunicazione e comportamento organizzativo, con particolare riferimento all'area commerciale (marketing e comunicazione d'impresa)</li> </ul>
Collaborazione con	<b>Enti di formazione professionale pubblici e privati</b> <b>Società di consulenza e servizi alle imprese</b> <b>Aziende private e private</b>
Tipo di attività o settore	<i>Formazione professionale - Consulenza aziendale</i>
<b>Settembre 2012 - Lug. 2014</b>	<b>Progettista, coordinatore e account servizi per le aziende - sedi di Parma e Reggio Emilia</b>
Posizione ricoperta	<b>Progettista e coordinatore progetti formativi, percorsi di orientamento, Account commerciale per le province di Parma e Reggio Emilia</b>
Principali attività e responsabilità	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Programmazione e gestione budget delle attività a mercato</li> <li>▪ Predisposizione di procedure e strumenti per la promozione dei servizi e dei corsi</li> <li>▪ Gestione rapporti con le aziende e analisi fabbisogni imprese</li> <li>▪ Progettazione percorsi formativi finanziati e a mercato, per diverse tipologie di utenza</li> <li>▪ Gestione avvio delle attività formative: affiancamento tecnico e procedurale ai coordinatori corsi</li> </ul>
Datore di lavoro	<b>IAL Emilia Romagna Innovazione Apprendimento Lavoro S.r.l. Impresa Sociale, Via Bigari, 3 - 40128 Bologna.</b>
Tipo di attività o settore	<i>Formazione professionale rivolta a lavoratori e aziende - percorsi di apprendimento e lavoro per occupati e inoccupati, scuole professionali.</i>
<b>Gennaio 2007 - Dic. 2008</b>	<b>Temporary Manager Agenzia Reggio Mestieri - Aut. Min. all'erogazione di servizi al lavoro</b>
Posizione ricoperta	<b>Coordinatore e responsabile commerciale sede di Reggio Emilia - area delle politiche attive e dei servizi al lavoro e di orientamento professionale del sistema Confindustria.</b>
Principali attività e responsabilità	<p>In Reggio Mestieri mi sono occupato di:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Promozione commerciale dei servizi di Ricerca e Selezione;</li> <li>▪ Sviluppo mercato dei servizi HR in outsourcing</li> <li>▪ Gestione rapporti con aziende clienti, fornitori, enti pubblici;</li> <li>▪ Rilevazione ed analisi dei fabbisogni aziendali finalizzate all'inserimento di personale; Colloqui di selezione;</li> <li>▪ Attività di orientamento, bilancio di competenze, counseling.</li> </ul> <p><b>Progettazione e conduzione di seminari di orientamento al lavoro</b> destinati a: laureati - inoccupati - disoccupati, sullo sviluppo delle capacità trasversali nel lavoro e sui processi comunicativi correlati.</p>
Datore di lavoro	<b>MESTIERI Cons. di Coop.ve Sociali s.c.s c/o CONFCOOPERATIVE RE, Largo Gerra, 1 - 42100 Reggio Emilia</b>
Tipo di attività o settore	<i>Attività di intermediazione al lavoro, Servizi al lavoro, Ricerca e selezione personale</i>
<b>Nov. 1992 – Ott. 2006</b>	<b>Area Manager e Responsabile commerciale mercati esteri</b>
Posizione ricoperta	<b>Funzionario commerciale-marketing e successivamente Area manager/Market manager c/o diversi Gruppi del settore Ceramico (Gruppo Concorde Spa, Sir-Tiles Group Spa, Marazzi Ceramiche Spa, Pastorelli Ceramiche)</b>

Principali attività e responsabilità

Area marketing manager per differenti mercati/paesi: area francofona (Francia, Belgio, Lussemburgo, Nord Africa), Grecia, Italia.

Nel corso degli anni mi sono occupato di:

- Sviluppo commerciale;
- Ricerche di mercato finalizzate allo sviluppo di nuovi prodotti;
- Trade marketing GDO
- Coordinamento team commerciale, sviluppo e implementazione rete di vendita;
- Selezione del personale: agenti e collaboratori;
- Formazione, coordinamento e affiancamento del personale commerciale.
- Supervisione e coordinamento meeting e seminari di aggiornamento e formazione tecnica per la clientela;
- Analisi e valutazione degli interventi ed eventi, per la raccolta di feedback finalizzati alla qualità del servizio (ServQual).
- Supporto commerciale filiali estere (Marazzi France).

Tipo di attività o settore

*Aziende di produzione e commercializzazione prodotti ceramici - gres fine porcellanato*

## Formazione e Istruzione

2015

**Accreditamento ACC presso International Coach Federation (ICF)**



**Associate Certified Coach (ACC)**

Percorso di Training Program Accreditation per l'ottenimento delle credenziali di Coach certificato.

Organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

**ICF** (International Coaching Federation - [www.coachingfederation.org](http://www.coachingfederation.org))

L'International Coach Federation (ICF) è la più grande associazione professionale al mondo di coach, con oltre 21.000 membri in più di 100 nazioni. Il suo Chapter italiano è ICF Italia.

2014-15

**Percorso certificato INNER GAME™ - docente W. Timothy Gallwey**

[https://en.wikipedia.org/wiki/Timothy\\_Gallwey](https://en.wikipedia.org/wiki/Timothy_Gallwey)



Diploma rilasciato dalla INNER GAME™ International School, firmato da W. Timothy Gallwey (INNER GAME COACH™).

**The INNER GAME™ Core Program™** è indirizzato a Coach professionisti e altre figure professionali che operano nell'ambito HR/educativo, per lo sviluppo di competenze volte a favorire l'espressione del potenziale e aumentare la prestazione del singolo e del team, riconoscendo e limitando le auto-interferenze.

Organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

**INNER GAME™ International School** creata da W. Timothy Gallwey (San Francisco, 1938), considerato da tutti il pioniere del Coaching moderno.

2013

**Corso professionale in BUSINESS-LIFE-SPORT COACHING - scuola INCOACHING®**



Diploma di Coach Professionista e iscrizione ad AICP (Associazione Italia Coach Professionisti)

Il coaching è un metodo di sviluppo che attraverso l'allenamento delle potenzialità personali accompagna il cliente (coachee) in una fase di miglioramento desiderato e nel raggiungimento di obiettivi concreti e misurabili.

Organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

La Scuola professionale di Life-Business-Sport Coaching INCOACHING® ([www.incoaching.it](http://www.incoaching.it)) è riconosciuta da ICF e AICP.

**Da completare**

**Corso di Laurea in SCIENZE della COMUNICAZIONE - Università di Modena e Reggio E.**



**CdL in Scienze della Comunicazione**

Il piano di studi del corso di laurea prevede un approccio multidisciplinare alle **tecniche e scienze della Comunicazione**. In passato ho inoltre sostenuto diversi insegnamenti complementari del CdL in Comunicazione & Marketing (presso lo stesso Ateneo), tutti connessi con l'esperienza professionale, tra cui:

- Marketing strategico e operativo; Marketing dei servizi
- Psicologia Sociale e Psicologia del Lavoro
- Psicologia dei processi decisionali e del comportamento economico
- Comportamento Organizzativo
- Organizzazione aziendale e progettazione organizzativa

Organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

Dipartimento di **Scienze della Comunicazione e dell'Economia**  
Università di Modena e Reggio Emilia

**2007 – 2008**



Contenuti

**Corso "Orientatore professionale scuola-lavoro e bilancio di competenze"**

Corso di 350 ore per l'ottenimento della Qualifica Regionale di Orientatore

Diagnosi delle risorse personali e potenzialità dell'utente, assertività, elementi di Analisi Transazionale, progettazione di percorsi di sostegno lavorativo, orientamento e sviluppo dell'espressività personale, percorso di bilancio di competenze, elementi di counseling e coaching. 350 ore (di cui 90 di project work)

Organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

**Irecoop Emilia Romagna** - sede di Reggio Emilia  
Largo Gerra, 1 – 42122 Reggio Emilia

**2006**



Contenuti

**Corso "Formazione Formatori"**

Public Speaking e didattica adulti in formazione

Definizione degli attori del processo formativo; Analisi del profilo professionale del formatore; Preparazione dell'intervento formativo: la creatività didattica nella progettazione e soluzioni di apprendimento; Metodologie formative, dall'aula all'outdoor training; I sistemi di valutazione.

Organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

**Centro Servizi P.M.I. - sede di Reggio E.**  
Via Aristotele, 109 - 42122 Reggio Emilia

**1989**

Qualifica

**Diploma di maturità**

**Diploma perito aziendale specializzazione in Lingue estere - indirizzo linguistico**

Lingue Straniere; Competenze commerciali; Organizzazione aziendale

Organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

**Istituto Tecnico Sperimentale "Blaise Pascal" (B.U.S. – T.C.S.)**  
42122 Reggio Emilia

**Capacità e competenze personali**

**Madrelingua**

Italiano

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione Orale	
C2	C2	C2	C2	C2
B2	B2	B2	B2	B2
A2	A2	A2	A2	A2
A2	A2	A2	A2	A2

### Competenze ICT

- Ottima padronanza dei vari applicativi di uso comune in ambiente Windows:  
- *word processing, foglio elettronico excel, data base, power point*
- Conoscenza del pacchetto Adobe (grafica), MS Project e Sharepoint.
- Conoscenza DB MySQL

### Capacità e competenze sociali

- Studio ed esperienze di lavoro mi hanno permesso di acquisire buone capacità di condivisione e di lavoro in team, e nella risoluzione dei conflitti
- Capacità relazionali e di negoziazione in contesti aziendali complessi e di gruppi in formazione
- Competenze in public speaking

### Competenze organizzative e gestionali

- Capacità di lavorare per obiettivi
- Conduzione e coordinamento di gruppi di lavoro
- Organizzazione, pianificazione e gestione attività didattiche-formative e seminari

### Competenze tecniche e trasversali

- Esperienza nell'offerta e promozione di servizi alle imprese
- Competenze nella ricerca e selezione del personale
- Coaching, Orientamento e Bilancio di competenze per piani d'azione individuali e di team.
- Conoscenza di metodologie per l'apprendimento degli adulti

### Altro

Ho una formazione commerciale e umanistica al tempo stesso, sviluppata tra studi linguistici, facoltà di Scienze della Comunicazione e dell'Economia (Comunicazione & Marketing) ed esperienza decennale nel campo della formazione superiore e dell'orientamento professionale.

### Ulteriori informazioni

- Interessi: *Psicologia, Architettura e Design.*
- Sport: *Tennis, Body Building e Cross training, Autodifesa personale; Windsurf, Rafting e Canyoning-escursionismo durante il periodo estivo.*
- Mi presto volentieri ad attività di volontariato e attività sportive con i ragazzi/bambini.

*Autorizzo l'utilizzo dei miei dati in riferimento al trattamento dei dati personali, art. 13 Dgls 30/06/2003, n. 196.*

In fede  
Gabriele Vignali

